



DEVENEZ FORMATEUR TTA

TTA - THE TRUSTED AGENCY OUVRE SES PORTES AUX PROCHAINS
FORMATEURS EN LEADERSHIP & NÉGOCIATION.





TTA ACADEMY

DEVENEZ FORMATEUR TTA

« Comme je n'aurais jamais assez d'une vie pour former toutes les personnes qui ont soif d'apprendre et qui pourraient bénéficier de nos enseignements, je vous propose d'ajouter nos vies et de rejoindre le réseau TTA-Academy ».

Laurent Combalbert



TTA - THE TRUSTED AGENCY OUVRE SES PORTES AUX PROCHAINS FORMATEURS EN LEADERSHIP & NÉGOCIATION.

Dans le cadre de son développement en France et à l'international, TTA-The Trusted Agency vous propose de devenir formateur certifié aux méthodes HERACLES® et HERMIONE® conçues par Laurent Combalbert et de rejoindre l'aventure TTA pour Inspirer & Transmettre au travers de son réseau en France et à l'international.

Les formations de formateurs TTA sont dispensées par Laurent Combalbert, créateur des méthodes. Les futurs formateurs seront également accompagnés par les experts associés de l'agence pour l'entraînement, le suivi sur le terrain et l'appui opérationnel et commercial. À l'issue de la formation, vous pourrez intégrer le réseau TTA en tant que formateur et développer votre propre clientèle.



10 000 € HT POUR LA FORMATION INITIALE,

Les droits d'usage de la marque et des outils font l'objet d'un contrat de partenariat avec une redevance annuelle de 30 % du CA HT généré par les formations HERMIONE® et HERACLES®





CONTENU DES PACKAGES

« FORMATEUR HERACLES & FORMATEUR HERMIONE »



FORMATION

de formateur « Masterclass HERACLES - Le référentiel de Leadership & d'Agilité Collective » et/ou « Masterclass HERMIONE - Le référentiel de négociations complexes » d'une durée de 7 jours dont 5 sur le Campus TTA et 2 en fond de salle et accompagnement des experts TTA.



ACCOMPAGNEMENT

par un expert TTA lors des premières formations.



DROITS D'UTILISATION

des supports « Powerpoint » de la formation.



DROITS D'UTILISATION

des supports « Exercices » de la formation.



FORMATION

au débriefing des exercices de la formation.



DROITS D'UTILISATION

du questionnaire de préparation préalable à la formation.



FORMATION

à l'analyse du questionnaire de préparation préalable à la formation.



DROITS D'UTILISATION

des tests de profil en ligne de négociateur et de leader.



FORMATION

à l'analyse et au débriefing des tests de profil.



MENTORING

par un expert TTA.



AFFICHAGE

sur la page « Academy » du site « TTA - The Trusted Agency ».



ADHÉSION

à la communauté des formateurs TTA et droit d'accès au Discord privé des formateurs.



FORMATION continue avec 2 réunions annuelles sur le Campus TTA.



ACCOMPAGNEMENT

sur les méthodes de prospection-client et sur la recherche de nouveaux clients.



COMMUNICATION

à notre base de données sur la création du réseau TTA Academy (16 000 clients qualifiés)



POUR POSTULER,



ENVOYEZ VOTRE CV + LETTRE DE MOTIVATION
À CAMPUS@THETRUSTEDAGENCY.COM





01 SÉLECTIONS DES CANDIDATS

La sélection des Trainers TTA se fera **sur CV et entretiens** en visioconférence ou au téléphone.

02 FORMATION INITIALE & SUIVI ANNUEL

1

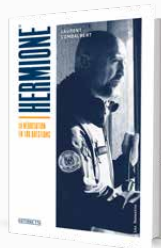
AVANT LA FORMATION DE FORMATEUR

Lecture du livre
« HERACLES® » ou
« HERMIONE® »

Visioconférence avec Laurent
Combalbert pour le lancement de
la promotion de Trainers avant la
formation en présentiel
sur le Campus.

Test de profil de Leader
ou de Négociateur
en ligne.

LECTURE RECOMMANDÉE



HERACLES®
ÉDITIONS TTA



HERMIONE®
ÉDITIONS TTA

TEST DE PROFIL DE LEADER OU DE NÉGOCIATEUR EN LIGNE.



PROFILDELEADER.COM



PROFILDENEGOCIATEUR.COM





2

LORS DE LA FORMATION

✦ FORMATEURS

12 Formateurs maximum par promotion.

✦ FORMATION DE FORMATEUR

3 jours sur le Campus TTA,
animés par Laurent Combalbert.

✦ MISE EN SITUATION PÉDAGOGIQUE ET COACHING

2 jours sur le Campus TTA, animés par Laurent
Combalbert et les experts TTA.

✦ FORMATION À LA PROSPECTION COMMERCIALE

1 h en face à face avec la Direction Commerciale de TTA

✦ FORMATION AUX PROCESS TTA

1 h en face à face avec la Direction Commerciale et
administrative de TTA



3

APRÈS LA FORMATION

Fond de salle | 2 jours sur le Campus ou chez un client
TTA, accompagnement d'un Expert TTA lors de l'une de
ses formations.

| Suivi d'une formation du Trainer : 1 à 2 jours,
suivi par un Expert TTA d'une formation du Trainer.

4

FORMATION CONTINUE

- ✦ **Adhésion** à la communauté des formateurs
TTA et droit d'accès au Discord privé des formateurs.
- ✦ **Formation continue** avec 2 réunions annuelles
au Campus TTA.
- ✦ **Point de situation** trimestriel avec la Direction
Commerciale TTA.
- ✦ **Webinaires bimestriels** animés par
Laurent Combalbert ou un expert TTA





5

PRÉREQUIS

ESPRIT ENTREPRENIAL.

Expérience professionnelle confirmée dans le domaine enseigné :
en négociation pour HERMIONE® ou en tant que manager pour HERACLES®

APTITUDES PÉDAGOGIQUES, VALIDÉES LORS DE LA FORMATION DE FORMATEUR.



VALEURS ESSENTIELLES



01 | EXCELLENCE

La recherche d'excellence est l'une de nos valeurs fondamentales pour offrir à nos clients le meilleur dérivable possible. Les Trainers devront être à l'image de l'agence TTA qui bénéficie d'une image forte d'excellence et de retours clients exceptionnels.



02 | ÉTHIQUE

Nous promovons l'éthique en tant que négociateur mais aussi en tant que leader ainsi que dans toutes nos relations en interne ou en externe. Cette valeur très ancrée depuis la création de TTA est le socle de la confiance partagée.



03 | HUMILITÉ

Les Trainers, à l'image des experts de l'agence doivent être animés par une volonté d'inspirer et de transmettre par le partage d'expérience en faisant preuve d'humilité dans la transmission.



04 | AUTONOMIE

Les experts de l'agence sont des professionnels complètement autonomes dans leur fonctionnement quotidien. Les Trainers TTA devront être animés par ce même esprit entrepreneurial en faisant preuve d'une grande autonomie.



05 | ÉCOUTE

La performance auprès de nos clients est reconnue par notre capacité à écouter leur besoin et à y répondre en s'adaptant à eux. Cette agilité ne peut se faire que par l'écoute engagée et le respect de l'autre.





LES OUTILS TTA



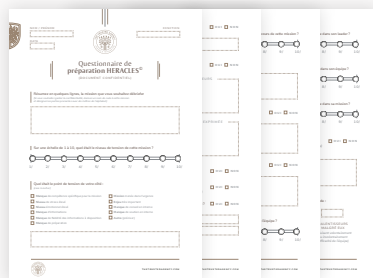
TESTS DE PROFILS EN LIGNE

Pour développer sa connaissance de soi, chaque participant a la possibilité de faire son test de profil de leader et de télécharger ses résultats au format pdf (10 minutes).



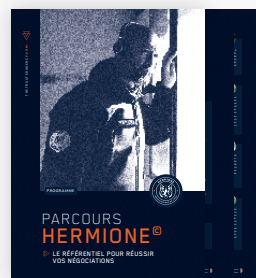
LIVRETS DE MISSION

Un livret de mission interactif est envoyé aux participants. Ils y retrouveront les 8 étapes-clés du référentiel HERACLES® et HERMIONE® pour préparer et conduire leurs futures missions.



QUESTIONNAIRES DE PRÉPARATION

Un questionnaire de préparation est envoyé aux participants qui souhaitent débriefer une mission ou partager des cas complexes sur la base des 8 étapes-clés qu'ils retrouveront lors des 2 journées de formation. Ces cas concrets permettront aussi à l'expert de s'en inspirer et de concevoir une formation sur mesure.

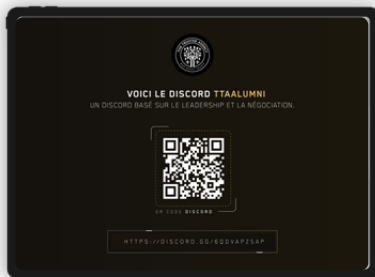


SUPPORTS DE FORMATION

Support de formation complet rassemblant les différents outils ainsi que les différentes étapes de formation HERMIONE® ou HERACLES®. Ils peuvent être téléchargés sur le site internet.

[THETRUSTEDAGENCY.COM](http://thetrustedagency.com)





TTALUMNI

Un accès privé sera proposé pour intégrer une communauté de pairs sur un serveur Discord sécurisé. Chacun pourra ainsi partager entre leaders et poser ses questions, participer à des débats ou assister à des visioconférences animées par l'équipe TTA et les autres membres du réseau.



MASTERCLASS VIDÉOS

Les masterclass sont des séquences vidéos disponibles dans le salon privé du Discord.



BIBLIOGRAPHIE TTA

Une bibliographie complète sur les sujets du leadership et de la négociation est disponible dans la base documentaire qui sera mise à disposition des participants. Elle peut être téléchargée sur le site internet.

[THETRUSTEDAGENCY.COM](http://thetrustedagency.com)





[THETRUSTEDAGENCY.COM](http://thetrustedagency.com)