



CONFÉRENCE

CONFIANCE(S) SOUS HAUTE INTENSITÉ

WHO DARES TRUSTS : OSER LA CONFIANCE
POUR ATTEINDRE L'EXCELLENCE





CONFÉRENCE

Confiance(s) sous Haute intensité

Who Dares Trusts : oser la confiance pour atteindre l'Excellence

En période d'incertitude et de complexité croissante, et face aux crises qui ne cessent de se succéder, la confiance est devenue une ressource indispensable pour atteindre une performance stable et durable. Or, la confiance ne se décrète pas : qu'elle soit individuelle ou collective, personnelle ou professionnelle, elle se révèle, se développe et se solidifie par la préparation, avant de se mettre à l'épreuve dans l'action.

Au travers de son expertise unique et décalée sur le thème de la confiance, et en utilisant le storytelling et le débriefing de cas concrets, Laurent Combalbert proposent aux participants une réflexion forte sur le développement de la confiance ainsi que des outils directement transposables dans le monde de l'entreprise.



LE CONFÉRENCIER



LAURENT COMBALBERT

Laurent Combalbert est négociateur professionnel et expert en gestion de crise et négociations complexes depuis 1998. Il est également entrepreneur, auteur et philanthrope. Diplômé de l'Ecole Nationale Supérieure des Officiers de Police et de la National Academy du FBI, Laurent Combalbert a commencé sa carrière en tant que commandant des Sections de Protection et d'Intervention. Il a ensuite intégré le RAID, l'unité d'intervention de la Police Nationale et a participé à la création du métier de négociateur de crise. Après avoir passé plus de dix ans au sein des forces de police, il a décidé de s'engager dans le monde de l'entreprise, d'abord comme Directeur Associé au sein du groupe GEOS, puis comme co-fondateur d'ADN, l'Agence Des Négociateurs. Aujourd'hui, il est le fondateur de The Trusted Agency, dédiée au développement de la confiance des hommes et des organisations.



| Objectifs de la conférence

- ☞ **Démontrer** que la confiance ne se décrète pas et qu'elle se travaille au quotidien.
- ☞ **Aborder** la notion de Quotient d'Insécurité, révélant l'appétence d'une personne ou d'une équipe à l'incertitude.
- ☞ **Concrétiser** la notion de « cercle de confiance » au travers des 5 leviers : confiance en soi, confiance d'équipe, confiance hiérarchique, confiance dans la mission et confiance dans l'Histoire.
- ☞ **Donner** aux participants les clés du travail personnel sur l'élévation de son propre niveau de confiance.





THÈMES ABORDÉS

EXEMPLE

Evoluer dans un environnement complexe et incertain : développer son Quotient d'Insécurité.

Les cinq niveaux de confiance dans les organisations : une alchimie délicate.

La confiance en soi : croire en sa capacité à faire et faire face

La confiance d'équipe : créer une Equipe à Haute Valeur Ajoutée

La confiance hiérarchique : la confiance de son chef et la confiance dans son chef

La confiance dans la mission : donner du sens pour transcender

La confiance dans l'Histoire : apprendre de ce que l'on a fait pour atteindre l'Excellence

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Les participants sont plongés dans des situations réelles, issues de l'expérience et de la pratique de Laurent Combalbert. L'objectif est de les transposer, par la méthode du décalage, dans un univers autre que le leur pour permettre une appropriation optimale des enseignements. La conférence est adaptée à tous les publics de participants, quels que soient leurs niveaux de responsabilité, leurs fonctions ou leurs secteurs d'activité. Chacun pourra y trouver des outils directement transposables dans son activité professionnelle et dans sa vie personnelle.



PRÉPARATION & CONCEPTION

Chaque conférence de Laurent Combalbert fait l'objet d'une préparation en amont et d'une conception spécifique, dans le cadre d'un échange avec le conférencier et avec l'appui d'une spécialiste de la conception pédagogique.

MODALITÉS FINANCIÈRES

Le coût de la conférence inclut la préparation et l'animation.

Les conférences de Laurent Combalbert contribuent à financer la Fondation de Sylvanie, destinée à la sensibilisation et l'éducation des enfants pour en faire des citoyens responsables et des leaders de demain.

Pour une conférence dont le nombre de participants est supérieur à 500 personnes, merci de nous consulter.





L'AGENCE

Bibliographie



Non merci, docteur
L. COMBALBERT,
S. FURTOS, M. MERY
DUNOD, 2020



Negociator
L. COMBALBERT,
M. MERY
DUNOD, 2019



Dans la peau de deux négociateurs d'élite
M. MERY,
L. COMBALBERT
EYROLLES, 2017



Les 5 leviers de la confiance
L. COMBALBERT,
M. MERY
EYROLLES, 2016



Comment neutraliser les profils complexes
M. MERY,
L. COMBALBERT
EYROLLES, 2015

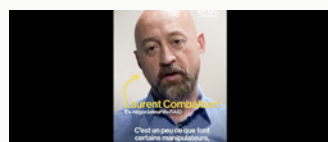


Devenez meilleur négociateur
L. COMBALBERT
ESF, 2015



L'AGENCE

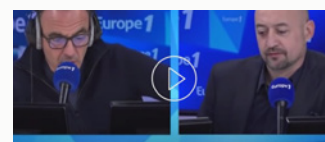
Médias



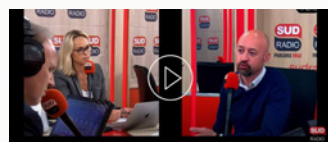
BRUT
6 CONSEILS D'UN EX-NÉGOCIATEUR DU RAID POUR RÉUSSIR UNE NÉGOCIATION



BEEMYDESK
NÉGOCIATION ÉTHIQUE ET RESPONSABLE : NÉGOCIER POUR UN MONDE MEILLEUR



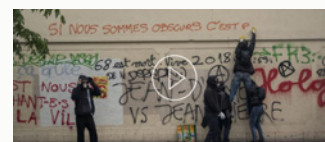
EUROPE 1
« IL N'Y A PAS BESOIN DE LÉGITIME DÉFENSE POUR TIRER SUR UN TERRORISTE »



SUD RADIO
« NEGOCIATOR – LA RÉFÉRENCE DE TOUTES LES NÉGOCIATIONS »



FRANCE 5
COMMENT « NÉGOCIER » AVEC VOS ENFANTS



FRANCE 2
« COMPLÉMENT D'ENQUÊTE »



