



NICOLAS CHANTREAU



[EXPERT AU SEIN DE LA GENDARMERIE]



En négociation, nous ne pouvons pas créer de relation, sans prendre le temps de s'intéresser réellement à l'autre.



Conférencier



Formateur
professionnel



Membre
de l'ONG
Hermione



Conseiller



THÈMES D'INTERVENTION

01

NÉGOCIATION

02

INTELLIGENCE RELATIONNELLE

03

GESTION DES ÉMOTIONS

04

GESTION DE CRISE

CONFÉRENCIER, FORMATEUR ET DIRECTEUR
DU PÔLE NÉGOCIATION AU SEIN DE TTA.

Formé au GIGN, il est aujourd'hui formateur de formateurs pour les écoles de la gendarmerie, spécialiste en andragogie et formation de l'adulte. Il intervient sur les domaines de la négociation, la gestion de crise et des conflits ainsi que sur l'intelligence relationnelle.

Nicolas a formé plus de 60 000 personnes de l'Administration et accompagné des centaines de négociateurs dans les entreprises sur leurs négociations complexes.

Passionné par tout ce qui touche à l'humain et à la transmission des savoirs, il intègre naturellement l'agence TTA-The Trusted Agency aux côtés de Laurent Combalbert en tant que chef du Pôle Négociation pour partager son expertise à travers des formations, des conférences inspirantes et du conseil en gestion de crise.

Il est également membre de l'ONG internationale Hermione & Crisis Negotiators en 2021 qui rassemble des négociateurs de crise et forme, à titre gracieux, les administrations, les services de Police et les unités spécialisées.



Le questionnement

Questions ouvertes

En quoi est ce important

Qu'est ce que vous voulez

Qu'est ce que cela va